

---

## ANTWORT

**Deutsche Fachgesellschaft  
für Market Access e.V.  
Jägerstraße 6, 10117 Berlin**

Bitte nutzen Sie möglichst die Anmeldung per E-Mail (Antwort als PDF-Scan).  
Falls dies nicht möglich sein sollte, steht alternativ auch eine Fax-Nummer  
zur Verfügung.

**Mail [info@dfgma.de](mailto:info@dfgma.de)  
Fax +49 30 229085401**

Ja, ich nehme am Jahrestreffen der DFGMA am 29. November 2023 teil.

- DFGMA-Mitglied 90,- Euro
- Nichtmitglied 250,- Euro

.....  
Titel

.....  
Name

.....  
Vorname

.....  
Firma

.....  
Straße, Nr.

.....  
PLZ, Ort

.....  
Telefon

.....  
E-Mail



---

**Einladung zum Jahrestreffen 2023  
der Deutschen Fachgesellschaft  
für Market Access e.V.**

**VALUE BASED CONTRACTS –  
KOSTENFAIRNESS ODER PREISFALLE?**

---

**Datum: Mittwoch, 29. November 2023  
Uhrzeit: 10.30 Uhr - 16.30 Uhr  
Ort: Jägerstraße 6  
(Ecke Glinkastraße)  
10117 Berlin**

## KONTAKT

### Geschäftsstelle

Deutsche Fachgesellschaft für Market Access e.V.  
Jägerstraße 6  
10117 Berlin  
Tel. +49 30 229085400  
Fax +49 30 229085401  
Mail [info@dfgma.de](mailto:info@dfgma.de)  
Web [www.dfgma.de](http://www.dfgma.de)



## „VALUE BASED CONTRACTS – KOSTENFAIRNESS ODER PREISFALLE?“

Verträge zwischen Herstellern und Kostenträgern, bei denen der Preis eines Medikaments an dessen Wirksamkeit gekoppelt ist, werden immer wichtiger, um den Zugang zu Medikamenten zu gewährleisten und die Kosten für die Gesundheitsversorgung zu senken. Dabei wird der Hersteller nur dann vollständig bezahlt, wenn das Medikament bei den Patienten wirkt. Nun stellt sich die Frage, ob Value Based Contracts zu einer allgemeinen Kostenfairness führen, oder doch in einer Preisfalle enden. Zusätzlich schneiden wir auch aktuelle Themen an. Wir freuen uns auf einen spannenden Tag mit interessanten Vorträgen und ausreichend Zeit für Diskussionen mit Referent\*innen und Teilnehmer\*innen.

### Über die DFGMA

Die Fachgesellschaft wurde 2011 gegründet und hat sich unter anderem zum Ziel gesetzt, Fragestellungen zum Marktzugang und zur Marktbearbeitung von pharmazeutischen Produkten sowie von Medizinprodukten zu erörtern und Denkanstöße zu geben. Zu weiteren Hintergründen zur Fachgesellschaft informieren Sie sich gerne auf unserer Homepage ([www.dfgma.de](http://www.dfgma.de)).

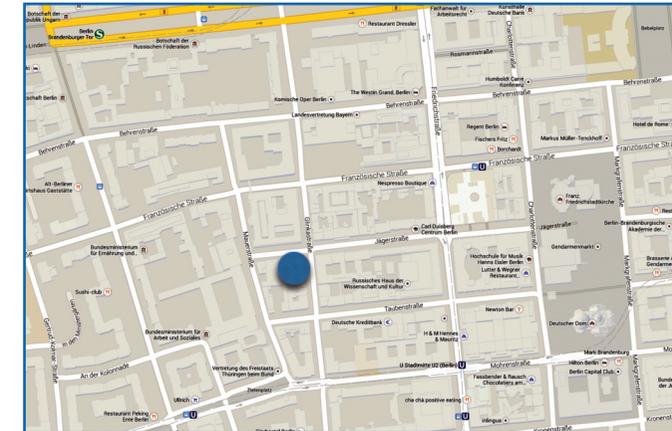
Prof. Dr. Ralph Tunder  
1. Vorsitzender

Dr. Marco Penske  
2. Vorsitzender

## PROGRAMM

- 10:30 – 11:00 Uhr Check-In der Teilnehmer\*innen
  - 11:00 – 11:15 Uhr **Begrüßung**  
Dr. Ralph Tunder, 1. Vorsitzender DFGMA e.V.
  - 11:15 – 12:00 Uhr **Revolution durch KI und Daten: Wertbasierte Vertragsmodelle als Zukunft der Pharmaindustrie**  
Dr. med Leander Fortmann, Principal Expert Health Care, Siemens Advanta
  - 12:00 – 12:45 Uhr **VBCs und die Dynamik im Pharma-MA-Sektor: Trends, Herausforderungen, Chancen**  
Felix Engelhardt, Geschäftsführer, Zumera Unternehmensberatung
  - 12:45 – 13:45 Mittagspause
  - 13:45 – 14:30 Uhr **Preisverleihung Wissenschaftspreis und Vortrag**
  - 14:30 – 15:15 Uhr **Die Relevanz von Value Based Contracts und ihre Umsetzbarkeit (Eine Kassenbetrachtung)**  
Ulf Maywald, Geschäftsführer payer GmbH (ehemals AOK)
  - 15:15 – 15:30 Uhr Kaffeepause
  - 15:30 – 16:15 Uhr **Welchen Handlungsspielraum für VBCs bietet AMNOG**  
Prof. Dr. Alexander Ehlers, Ehlers, Ehlers & Partner
  - 16:15 Uhr **Schlussworte und Ende der Veranstaltung**  
Dr. Ralph Tunder, 1. Vorsitzender DFGMA e.V.
- Nach jedem Vortrag schließt sich eine Diskussion an.

## VEREINSSITZ DER DEUTSCHEN FACHGESELLSCHAFT FÜR MARKET ACCESS



**Jägerstraße 6  
(Ecke Glinkastraße)  
10117 Berlin**